

# バイヤーズ・ガイドの取り組み

弊社では、経営理念となる“結”のもと、「作り手＝事業者」と「買い手＝バイヤー」を結んできました。事業者とバイヤー双方にとって素晴らしい出会いとなるよう、商品の価値を【みかく】、商品の魅力を【伝える】、事業者とバイヤーを【つなぐ】、そして最終的に商品を【売る】ところまで、一気通貫でお手伝いをしています。今まで培ってきた独自の販路開拓ノウハウを最大限に活かし、事業者とバイヤー双方にしっかりと向き合い、ていねいに、商品と人との縁をつないでいます。

- **講演**  
事業者や指導員向けの販路開拓セミナー（1回完結型）
- **研修**  
本気で販路開拓継続集中講義（数ヶ月～1年、複数回）
- **相談会**  
事業者個別の課題に取り組みます



グループワークの様子



相談会の様子



講演の様子



宮城県フェア開催の様子

- **催事**
- **フェア**  
百貨店や高質スーパー、専門小売などでの催事・フェアのお手伝いをします



きのこフェア開催の様子



みかく

バイヤー視点による  
“売れる商品” づくり  
“モノ＋コト” で付加価値をつける

- メリット  
【事業者】 商品力・売り込み力向上  
【バイヤー】 お客様に喜ばれる商材が増える

伝える

フリーペーパー・WEBサイトで  
出会いのチャンス、  
販路開拓の可能性を拡げる！

- メリット  
【事業者】 商品を知ってもらえる機会が増える  
【バイヤー】 現地や商談会に行かなくても  
情報を知ることができる

結

事業者自ら販売することで  
“消費者を知る”  
商品の魅力を  
“消費者に知ってもらう”

- メリット  
【事業者】 消費者を知る、売上が上がる  
【バイヤー】 企画・情報・ツールのサポート  
顧客に新たな提案ができる

“成約見込率平均6割以上”を誇る  
商談会の実施  
自然体で相互理解を深める、  
懇親会・バスツアー

- メリット  
【事業者】 バイヤーに直接魅力を伝えられる  
バイヤーに出会える、自社商品の課題に気づける  
【バイヤー】 事業者や商品と一度にまとめて出会える

試す

つなぐ

その他

海外販路開拓  
調査・マーケティング

- **フリーペーパー**  
バイヤー向け商品情報冊子の作成、配布
- **WEBサイト**  
フリーペーパーと連動させ、  
商品情報を掲載します

WEBサイトトップページ



フリーペーパー表紙、中身



愛媛県での商談会の様子

- **商談会**  
バイヤーとの商談の場を作ります
- **試食懇親会**  
バイヤーと気軽に話せる場を作ります
- **バスツアー**  
バイヤーを連れて現地視察を行います



バスツアーの様子



宮城県水産品試食懇親会の様子



## 会社概要

**社名** 株式会社バイヤーズ・ガイド  
(Buyers Guide Inc.)

**経営理念** 結 (ゆい)  
【結ぶ】  
1. 作る人と買う人を結び、  
そして消費者と結ぶ  
2. 地域と消費地を結ぶ  
【結果】  
お客様の結果を常に再優先する  
【結い】  
集団組織における相互扶助の精神

**設立** 平成 23 年 10 月 7 日

**資本金** 1,000 万円

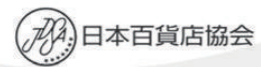
**代表者** 代表取締役社長 永瀬正彦

**従業員数** 5 名

**所在地** 〒102-0082  
東京都千代田区一番町22-3 アデックス一番町5F

**売上実績** 91,280 千円 (平成 27 年 9 月決算)

**所属団体**



## 主要取引先

官公庁、都道府県、市町村、商工会議所、  
商工会連合会、商工会、金融機関

## 事業内容

- 教育事業  
講演、研修、相談会
- メディア事業  
フリーペーパー、WEB サイト
- マッチング事業  
商談会、懇親会、バスツアー
- マーケティング事業  
催事、フェア
- コンサルティング事業  
自治体、金融機関、経済団体、個別企業を対象
- 調査事業  
47 都道府県 食品イメージ調査
- 海外販路開拓事業  
講演、海外バイヤーを招聘した商談会など

## 沿革

平成 20 年  
有限会社永瀬事務所として、  
「スーパーマーケット・トレードショー」の  
ガイドブックを創刊。

平成 23 年 10 月 7 日  
有限会社永瀬事務所より、  
『バイヤーズ・ガイド』事業部門を分割、新設。  
株式会社バイヤーズ・ガイドとして独立し、  
事業のすべてを継承。



# バイヤーズ・ガイド

## 会社案内

皆様のお困り事が  
私たちのサービスの種です。  
既存のサービス以外にも、  
「こんなことできませんか？」  
とお気軽にご相談ください。

<お問い合わせ先>

株式会社バイヤーズ・ガイド  
販路開拓支援部

TEL:03-6256-9494 FAX:03-6256-9495  
メールアドレス：info@buyersguide.jp